



CỘNG HÒA XÃ HỘI CHỦ NGHĨA VIỆT NAM

Độc lập – Tự do – Hạnh phúc

Số: 20.06.2019/QĐCS-CITIGO

Hà Nội, ngày 20 tháng 6 năm 2019

**QUYẾT ĐỊNH CỦA TỔNG GIÁM ĐỐC
CÔNG TY CỔ PHẦN PHẦN MỀM CITIGO**

(V/v: Ban hành quy chế thưởng Chương trình KHGTKH từ 20/06/2019)

Điều 1: Ban hành quy chế thưởng cho Khách hàng đã ký hợp đồng và sử dụng phần mềm KiotViet (gọi là Khách cũ) khi giới thiệu Khách mới ký hợp đồng thành công với Công ty Cổ phần Phần mềm Citigo, chính thức được thực hiện từ ngày 20/06/2019.

Điều 2: Quyết định có hiệu lực kể từ ngày ký. Bộ phận Hành chính, Kế toán căn cứ theo quyết định của Tổng giám đốc để lập danh sách và trả thưởng cho các Khách cũ giới thiệu Khách mới thành công. Các nhân viên, quản lý thuộc bộ phận Kinh doanh, bộ phận Điều hành có trách nhiệm cập nhật và thực hiện đúng theo quyết định đã được ban hành.

Điều 3: Trong quá trình thực hiện, quyết định này có thể được sửa đổi, bổ sung cho phù hợp với các quy định của Nhà nước và tình hình thực tế của Công ty.

TỔNG GIÁM ĐỐC

(Đã ký)

Trần Nguyên Hạo

QUY CHẾ THƯỞNG

CHƯƠNG TRÌNH KHÁCH HÀNG GIỚI THIỆU KHÁCH HÀNG 2019

*(Ban hành kèm theo Quyết định số: 20/06/2019/QĐCS-CITIGO ngày 20/06/2019
của Tổng giám đốc công ty)*

Điều 1: Quy định chung

1.1. Khách cũ: Là khách đã ký hợp đồng và sử dụng phần mềm KiotViet

1.2. Khách mới: Là thông tin khách chưa tồn tại trên hệ thống KiotViet, khách chưa từng biết đến và chưa từng sử dụng phần mềm KiotViet;

1.3. Các quy định áp dụng thưởng:

- Hợp đồng KHÁCH CŨ (khách giới thiệu) phát sinh trước ngày ký hợp đồng KHÁCH MỚI (khách được giới thiệu).
- Hoa hồng được hưởng trên KHÁCH MỚI, KHÔNG áp dụng trên HỢP ĐỒNG MỚI: Với mỗi một trường hợp giới thiệu Khách mới thành công, Khách cũ chỉ được nhận thưởng một lần duy nhất ngay sau lần đầu tiên Khách mới ký hợp đồng với KiotViet:
 - + Không tính hợp đồng thứ 2 trở đi;
 - + Khách hàng được giới thiệu ký nhiều chi nhánh, hoặc ký nhiều hợp đồng, hoặc mở rộng chuỗi cửa hàng theo hình thức nhượng quyền và đa cấp ngay lần đầu tiên ký hợp đồng với KiotViet thì chỉ được tính là một Khách mới.
- Hợp đồng được giới thiệu giá trị 01 năm trở lên, áp dụng cho Hợp đồng gói Chuyên Nghiệp và gói Hỗ trợ.
- Trường hợp Khách được giới thiệu trùng với nguồn giới thiệu khác của KiotViet: Ghi nhận thưởng đối với Khách hàng mới có nguồn đầu tiên là khách hàng được giới thiệu
- Để được tính là một trường hợp giới thiệu Khách hàng mới hợp lệ, nhân viên kinh doanh cần thực hiện nhập thông tin Khách hàng lên hệ thống và gửi thông tin cho bộ phận QA theo đúng quy trình.

1.4. Mức thưởng:

- **500.000 VNĐ** nếu Khách mới ký Hợp đồng gói Chuyên nghiệp
- **200.000 VNĐ** nếu Khách mới ký Hợp đồng gói Hỗ trợ

1.5. Thời gian áp dụng:

Chương trình áp dụng từ ngày 20/6/2019.

1.6. Quy định về thay đổi nội dung chương trình:

BTC có quyền thay đổi nội dung, điều chỉnh chương trình vào từng thời điểm phù hợp theo pháp luật hiện hành. Trong trường hợp đó, nội dung thay đổi BTC sẽ đăng tải trên Website:

www.kiotviet.vn/gioithieukhachhang

Điều 2: Hình thức trả thưởng

2.1. Trả thưởng bằng Tiền Mặt/Chuyển Khoản: Thông tin người nhận thưởng phải trùng với thông tin trên Hợp đồng ký với KiotViet. Trường hợp là Công ty thì sẽ trả thưởng vào tài khoản Công ty.

2.2. Trả thưởng bằng thẻ điện thoại: Trả thưởng hàng tuần cho khách hàng bằng thẻ điện thoại theo nhà mạng mà khách yêu cầu.

2.3. Trả thưởng bằng tháng sử dụng : Cộng thêm tháng sử dụng vào tài khoản KiotViet mà KHÁCH CŨ yêu cầu. Cụ thể:

✓ Tặng **03 tháng sử dụng:** Nếu gian hàng mà KHÁCH CŨ yêu cầu có tổng số chi nhánh (Cửa hàng chính và chi nhánh) < 5

✓ Tặng **01 tháng sử dụng:** Nếu gian hàng mà KHÁCH CŨ yêu cầu có tổng số chi nhánh (Cửa hàng chính và chi nhánh) ≥ 5

2.4. Trả thưởng vào tài khoản sử dụng Dịch vụ vận chuyển: Cộng tiền (**600.000đ**) vào tài khoản sử dụng Dịch vụ vận chuyển trên KiotViet mà KHÁCH CŨ yêu cầu.

(Lưu ý: KHÁCH CŨ được lựa chọn một trong các hình thức trả thưởng trên)